**.......................OKULU LOJİSTİK SATIN ALMA DERSİ ...... SINIFI  
ÜNİTELENDİRİLMİŞ YILLIK DERS PLANI**

| **AY** | **HAFTA** | **SAAT** | **HEDEF VE DAVRANIŞLAR** | **KONULAR** | **ÖĞRENME – ÖĞRETME YÖNTEM VE TEKNİKLERİ** | **KULLANILAN EĞİTİM TEKNOLOJİLERİ, ARAÇ VE GEREÇLERİ** | **DEĞERLENDİRME** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| EYLÜL | 1.HAFTA(12-18) | 2 SAAT | -Satın almanın işletme içindeki rolü ve amaçlarını açıklar. | 1.MODÜL SATIN ALMA YÖNETİMİ 1. SATIN ALMA KAVRAMLARINI TANIMAK VE İŞLEMLERİNİ YAPMAK 1.1. Satın Almanın İşletme İçindeki Rolü Ve Amaçları 1.1.1. Satın Almanın İşletme İçindeki Yeri | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| EYLÜL | 2.HAFTA(19-25) | 2 SAAT | -Satın almanın işletme içindeki rolü ve amaçlarını açıklar. | 1.1.1.1. Yaratma / Tasarım Fonksiyonu 1.1.1.2. Finans / Sermaye Temini Ve Finanssal Kayıtlar 1.1.1.3. Personel / İnsan Kaynakları 1.1.1.4. Satın Alma / İstenilen Üretim Araçlarının, Ticarİ Malzemenin Ve Hizmetin Satın Alınması | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| EYLÜL-EKİM | 3.HAFTA(26-02) | 2 SAAT | -Satın almanın işletme içindeki rolü ve amaçlarını açıklar. | 1.1.1.5. Dönüşüm / Malzemelerin Ekonomik Mallara Dönüştürülmesi 1.1.1.6. Dağıtım / Üretilen Malların Pazarlanılması Ve Satışı | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| EKİM | 4.HAFTA(03-09) | 2 SAAT | -Satın almanın işletme içindeki rolü ve amaçlarını açıklar. | 1.1.2.Satın Almanın Amaçları | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| EKİM | 5.HAFTA(10-16) | 2 SAAT | -Satın alma sürecinin işleyişini açıklar. | 1.2. Satın Alma Sürecinde Evrak, İşlem ve İş Akışı 1.2.1. Talep-Talebin İrdelenmesi 1.2.2. Talebin Onaylanması | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| EKİM | 6.HAFTA(17-23) | 2 SAAT | -Satın alma sürecinin işleyişini açıklar | 1.2.3. Bütçe ve Finansman Onayı 1.2.4. Satın Alma Emrinin Çıkarılması | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| EKİM | 7.HAFTA(24-30) | 2 SAAT | -Satın almanın organizasyon içerisindeki yerini tanımlar.-Satın almanın organizasyon içerisindeki yerini tanımlar. | Cumhuriyetçilik Ve Halkçılık İlkesini Anlama 1.2.5. Piyasa Araştırması 1.2.6. Tekliflerin İstenmesi ve ToplanmasıCumhuriyetçilik Ve Halkçılık İlkesini Anlama 1.2.5. Piyasa Araştırması 1.2.6. Tekliflerin İstenmesi ve Toplanması | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme,Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleriMegep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **Cumhuriyet Bayramı** |
| EKİM-KASIM | 8.HAFTA(31-06) | 2 SAAT | -Satın almanın organizasyon içerisindeki yerini tanımlar. | Atatürk’ün Dünya Barışına Katkısı Atatürk’ün Fikir Hayatını 1.2.7. Tekliflerin Değerlendirilmesi (Ürünlerin Teknik, Tedarikçilerin Ticari Değerlendirmeleri) 1.2.8. Tekliflerin Müzakere Edilmesi | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **Kızılay Haftası** |
| KASIM | 9.HAFTA(07-13) | 2 SAAT | -Satın almanın organizasyon içerisindeki yerini tanımlar. | 1.2.9. Lojistik Programların İncelenmesi - Sevkiyat Planlaması 1.YAZILI SINAV | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **Atatürk Haftası** |
| KASIM | 10.HAFTA(21-27) | 2 SAAT | -Tedarikçi çeşitlerini tanımlar. | 1.2.10. Satın Alma Kararının Verilmesi ve Siparişin Açılması 1.2.11. Sipariş Takibi 1.2.12. Mal Kabul Prosedürleri 1.2.13 Fatura Kontrolü 1.2.14. Malların Sayılması 1.2.15. Malların Kalite Kontrolü Atatürk’ün Öğretmenlere Verdiği Önemin Açıklanması | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **Öğretmenler Günü** |
| KASIM-ARALIK | 11.HAFTA(28-04) | 2 SAAT | -Satın almanın organizasyon içerisindeki yerini tanımlar. | 1.2.16. Malların Ambalaj Kontrolü 1.2.17. Tedarikçinin Program Uyumu Kontrolü 1.2.18. Malın Depoya Kabulü 1.2.19. İstatistiki Bilgilerin ve Verilerin toplanıp kullanıma hazırlanması 1.2.20. Siparişin Kapatılması | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **Dünya Engelliler Günü** |
| ARALIK | 12.HAFTA(05-11) | 2 SAAT | Satın almanın organizasyon içerisindeki yerini tanımlar. | 1.2.21. Satın Almanın Lojistik Planlama ile İlişkilerinin Kontrol Edilmesi 1.2.22. Bilgi Akış Düzeninin Elden Geçirilmesi 1.3. Satın Almada Bilgisayardan Yararlanma | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| ARALIK | 13.HAFTA(12-18) | 2 SAAT | Satın almanın organizasyon içerisindeki yerini tanımlar. | 1.4. Satın Almanın Organizasyon İçindeki Yeri ve Satın Almanın İç Organizasyonu | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| ARALIK | 14.HAFTA(19-25) | 2 SAAT | Satın almanın organizasyon içerisindeki yerini tanımlar. | 1.5. Satın Almanın İç Organizasyonu 1.6. Satın Almanın Kalite Sorumluluğu | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| ARALIK-OCAK | 15.HAFTA(26-01) | 2 SAAT | Tedarikçi çeşitlerini tanımlar. Satıcı ve alıcı arasındaki temel ilişki biçimlerini kavrar. | 2. TEDARİKÇİ ÇEŞİTLERİNİ TANIMAK VE İŞLEMLERİNİ YAPMAK 2.1. Çok Satıcı-Tek Satıcı Tercihi 2.2. Satıcı İle Alıcı Arasındaki Temel İlişki Biçimleri 2.2.1. Hasım İlişkisi 2.2.2. Ekip İlişkisi 2.2.3. Nötr İlişki | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| OCAK | 16.HAFTA(02-08) | 2 SAAT | -Satın almada kaynak yönetiminin özelliklerini tanımlar. 01 ocak yılbaşı tatili | 2.3. Satın Almada Kaynak Yönetimi 2.3.1. Kaynak Yönetiminde Değişik Tedarikçi Çeşitleri ve Tedarikçi Seçimi 2.YAZILI SINAV | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| OCAK | 17.HAFTA(09-15) | 2 SAAT | Satın almada kaynak yönetiminin özelliklerini tanımlar. | 1.3.1.3       2.3.1.1. Zorunlu Tedarik Kaynağı 2.3.1.2. Tek Olarak Belirlenen Fakat Zorunlu Olmayan Tedarik Kaynağı Bir iki veya daha fazla satıcının serbestçe seçilebildiği serbest rekabete dayalı tedarikçiler | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| OCAK | 18.HAFTA(16-22) | 2 SAAT | -Tedarikçi değerleme yöntemlerini tanımlar. | 2.4. Tedarikçi Değerlemesi 2.4.1. Satıcının Anket Formu Doldurması 2.4.2. İstenen Yeteneğe Sahip Olmayan Satıcıların Elenmesi: 2.4.3. Finansal Durumun Kontrolü: 2.4.4. Tedarikçi Yeteneklerinin Değerlendirilmesi 2.5. Pareto Analizi | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| ŞUBAT | 19.HAFTA(06-12) | 2 SAAT | -Satın almacının temel özelliklerini tanımlar. | 2.MODÜL SATIN ALMA TEKNİKLERİ 1. SATIN ALMA ELEMANI VE MALZEME YÖNETİMİ 1.1. Satın Alma Sorumlusunun Özellikleri 1.1.1. Dışa Dönük Kişilik Yapısı 1.1.2. Dinleme | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **İkinci Yarıyıl Başlangıcı** |
| ŞUBAT | 20.HAFTA(13-19) | 2 SAAT | -Satın almacının temel özelliklerini tanımlar. | 1.1.3. Okuma ve Araştırma 1.1.4. Kültürlü ve Entelektüel Kişilik | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| ŞUBAT | 21.HAFTA(20-26) | 2 SAAT | Satın almacının temel özelliklerini tanımlar. | 1.1.5. Güçlü Yapı 1.1.6. Liderlik 1.1.7. Sağlıklı Sebep-Sonuç İlişkisi ve Planlama | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| ŞUBAT-MART | 22.HAFTA(27-05) | 2 SAAT | Satın almacının temel özelliklerini tanımlar. | 1.1.8. Ekonomi Bilgisi 1.1.9. Dengeli ve Sağlam İlişkiler 1.1.10. Etkin Müzakere Yeteneği | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| MART | 23.HAFTA(06-12) | 2 SAAT | -Satın almacının temel özelliklerini tanımlar. 12 MART (1921) İstiklal Marşı’nın kabulü ile ilgili etkinlikler | 1.1.11. “Evet” Kelimesini Az Kullanma 1.1.12. Piyasa Bilgisi | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| MART | 24.HAFTA(13-19) | 2 SAAT | Satın almacının temel özelliklerini tanımlar. | Vatan sevgisi, Milliyetçilik ve Devletçilik ilkesini kavrama 1.1.13. Ulaşılabilirlik 1.1.14. Güvenilirlik | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **Şehitler Günü** |
| MART | 25.HAFTA(20-26) | 2 SAAT | Satın almacının temel özelliklerini tanımlar. | 1.1.15. Sosyallik 1.1.16. Kibarlık | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| MART-NİSAN | 26.HAFTA(27-02) | 2 SAAT | Satın almacının temel özelliklerini tanımlar. | 1.2. Malzeme Yönetimi, Planlama ve İşbirliği Yapmak 1.2.1. Satın Alma ve Lojistik Planlama İlişkisi | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| NİSAN | 27.HAFTA(03-09) | 2 SAAT | -Bütçenin amacını açıklar. | 1.3. Bütçe 1.3.1. Tanımlar | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| NİSAN | 28.HAFTA(10-16) | 2 SAAT | -Bütçenin amacını açıklar. | 1.3.2. Bütçelemenin Amacı 1.YAZILI SINAV | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| NİSAN | 29.HAFTA(24-30) | 2 SAAT | Atatürk’ün Milli Egemenliğe Verdiği Önemi, İnkılapçılık Ve Laiklik İlkesini Kavrama -Bütçenin türlerini açıklar. | 1.3.3. Bütçe Türleri 1.3.3.1.Satın Alma Bütçeleri 23 Nisan Ulusal Eğemenlik Ve Çoçuk Bayramı | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| MAYIS | 30.HAFTA(01-07) | 2 SAAT | -Bütçenin türlerini açıklar. | 1.3.3.2. Satın Alma Bölümü Faaliyet Bütçesi 1.3.4. Bütçe Yoluyla Kontrol | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **1 Mayıs İşçi Bayramı** |
| MAYIS | 31.HAFTA(08-14) | 2 SAAT | -Satın alma performans ölçümünün nasıl yapılacağını tanımlar. | 2. PERFORMANS ÖLÇÜMÜ 2.1. Satın Alma Performansının Ölçümü 2.1.1. Performans Değerlendirme Kriterleri | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| MAYIS | 32.HAFTA(15-21) | 2 SAAT | -Satın alma performans ölçümünün nasıl yapılacağını tanımlar. | 2.1.2. Satın Alma Bölümünün Faaliyetleri 2.1.3. Satın Alma Bölümünün Kontrolü | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **19 Mayıs Atatürk’ü Anma Gençlik ve Spor Bayramı** |
| MAYIS | 33.HAFTA(22-28) | 2 SAAT | -Satın alma performans ölçümünün nasıl yapılacağını tanımlar. | 2.1.3.1. Yönetim Çalışmalarının Değerlendirilmesi 2.1.3.2. Satın Alma Karlılığının Kontrolü | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| MAYIS-HAZİRAN | 34.HAFTA(29-04) | 2 SAAT | -Satın alma bölümünün kontrolünün nasıl yapılacağını tanımlar. | Atatürk’ün Gençliğe Hitabesi 2.1.3.3. Malzeme İçin Verilen Fiyatın Kontrolü 2.1.3.4. Kaynak Güvenilirliğinin Kontrolü 2.YAZILI SINAV | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| HAZİRAN | 35.HAFTA(05-11) | 2 SAAT | -Satın alma bölümünün kontrolünün nasıl yapılacağını tanımlar. | 2.1.3.5. Satıcı Firma İle İlişkilerin Kontrolü 2.1.3.6. Koordinasyon Kontrolü. 2.1.3.7. Satın Alma Verimliliğinin Kontrolü 2.1.3.8. Yönetime Sunulacak Rapor Örnekleri | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri |  |
| HAZİRAN | 36.HAFTA(12-18) | 2 SAAT | -Satın almada maliyet düşürme yöntemlerini açıklar. | 2.2. Satın Almada Maliyet Düşürme Yöntemleri | Soru-cevap, anlatım, araştırma, görüşme, | Megep ders modülleri, bilgisayar, DVD, projeksiyon, büro kırtasiye malzemeleri, ofis araç ve gereçleri | **Ders Yılının Sona ermesi** |

**Bu yıllık plan T.C. Milli Eğitim Bakanlığı Talim ve Terbiye Kurulu Başkanlığının yayınladığı öğretim programı esas alınarak yapılmıstır. Bu yıllık planda toplam eğitim öğretim haftası 36 haftadır.**